

# TAROT KIDS

Pour apprendre à jouer  
 au tarot sans se prendre  
 la tête!



Pour tous ceux qui trouvent le tarot trop compliqué ou pour les parents qui veulent initier leurs enfants, WDK Groupe Partner propose le TAROT KIDS, une version revisitée et simplifiée du jeu de tarot traditionnel. Conçu pour les joueurs à partir de 8 ans, le TAROT KIDS instaure un environnement de jeu fait de situations hilarantes, propres à l'univers de l'enfant. Les cartes mettent l'accent sur leur quotidien - l'école ! - mais avec des profs déjantés et des élèves survoltés !

Composé de 50 cartes, le TAROT KIDS se joue de 2 à 5 joueurs, pour des parties de 5 à 10 minutes.

Des variantes sont proposées pour les plus expérimentés ou pour accéder petit à petit au tarot classique.

Le **TAROT KIDS** est exempt de tout ce qui était compliqué pour de jeunes enfants dans les règles classiques (fini les Chiens, Enchères, Gardes et ½ Points) et conserve les principes de base : c'est toujours celui qui a le plus de points qui gagne la partie. Il garde également les expressions propres au jeu traditionnel : Atouts, Petit, Excuse, Bouts, couper ou monter à l'Atout etc.

Pour les « parents connaisseurs », un petit mémo, fourni avec les règles du jeu, décrit les différences avec le tarot classique : 50 cartes contre 78, remplacement des 4 couleurs par 4 Écoles de couleur, 13 Atouts contre 21, etc.



Disponibilité : **Janvier 2017**

Prix public conseillé : **9.99 € TTC**

Vendu en **hypermarchés et supermarchés, dans les magasins/enseignes spécialisés dont Jouets SAJOU** ainsi que sur **les sites marchands** (Amazon, Cdiscount, Fnac, Brandalley, La Redoute).

## À propos de WDK Groupe Partner

WDK Groupe Partner est un distributeur français spécialisé dans l'univers de l'enfant et du loisir familial depuis plus de 50 ans. L'entreprise commercialise les grandes marques de jouets et de produits connexes (papeterie, bijoux...), ainsi que des jouets sous sa propre marque « WONDERKIDS ». WDK Groupe Partner compte 220 salariés, plus de 10 000 références, 2 plateformes logistiques à Tauxigny (37) et Reims (51) et 1 filiale d'importation en Chine. Son chiffre d'affaires 2015 s'élève à 46 millions d'euros.

Contacts presse :  
**neostory**

Suké Churlaud : 01 56 35 38 78 - suke.churlaud@neostory.fr

Jessica Cambou : 01 56 35 38 75 - jessica.cambou@neostory.fr